**LINEAPELLE展(2022年９月)出展申込書**

**（全項目にご記入下さい。）**

　私は、日本ブースへの出展コンセプト、その他の留意事項を含む募集要項記載事項を了解の上、2022年9月開催のLINEAPELLE展･JAPANブースへの出展に応募します。

１）は、出展が決まった場合に広報資料等に掲載する連絡先をご記入下さい。

1. ○事業者名：(日本語)

　　　　　　　　(英　語)

○所在地：（日本語）〒

　　　　 （英　語）

○法人番号：

○従業員数：　　　　　　　　　　　名

○電話：　　　　　　　　　　　　　　　　○FAX：

（日中担当者と連絡が付く電話番号が異なる場合はこちらも記入。電話：　　　　　　　　）

○代表者名：(日本語)　　　　　　　　　　○担当者名(日本語)　　　　　　　　　　印

 (英　語) 　　　　　　　　　　　　　　 (英　語)

○担当者e-mail：

　（展示会準備用のアドレスが異なる場合はこちらも記入。

　　　e-mail:　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

○直近の会計年度の売上高(複数事業がある場合は皮革及び革等製品関係)：　　　　　万円

（原則５００万円以上が条件となります。）

○英語のURL：

○英語のFacebook：

○英語のInstagram：

※必ず英語のホームページ又はSNSをご記入下さい。令和4年7月31日までに必要となりますので、ご了解下さい。

※まだお持ちでない企業様のみ、以下に公開日をご記入ください（7月31日まで）。

（英語ホームページ公開予定日：　　　　　年　　　　　月　　　　　日）

（英語SNS公開予定日：　　　　　年　　　　　月　　　　　日

SNSの種類：Facebook（　）、Instagram（　））

２）業種等：□タンナー　　□卸　　　□小売　　□その他（　　　　　　　　　　　　）

　 最終製品と出荷割合：（例：家具、革靴、服飾、鞄、小物等。○％）

３）LINEAPELLE展・JAPANブース応募理由

|  |
| --- |
|  |

４）今後の海外展開の方針（経営上の重要度、重点を置く国や市場など、可能な範囲で。）

|  |
| --- |
|  |

５）本出展を通じての目標（継続出展の場合は、過去の成果及び今回の目標をご記入ください。）

|  |
| --- |
|  |

６）受注目標金額

|  |
| --- |
|  |

７）海外見本市出展経験

　□有　○出展見本市・展示会名

　　　　○出展時期

　　　　○出展回数

□無

８）海外取引先の有無（海外販売先についてご記入ください。）

　□有　○国名

　　　　○件数

　□無

９)事業者のアピール ※自社ビジネス展開の特徴などアピールしたい点を記入して下さい。

|  |
| --- |
|  |

10) 日本製の革を出展します　　　 □はい

11）展示会までに海外との商談、アフターフォローができる体制（英語、貿易、メール対応等）を　 □整えます。

12) 部分使いを含むﾜｼﾝﾄﾝ条約関係商品・ｵｰｽﾄﾘｯﾁ関係商品を □出展する　□出展しない

（注：CITES関係の革を扱える輸送業者を探しておりますが見つからない場合に備え、輸送手段を確保の上、お申し込みください。）

13）展示品の輸送業者の紹介を　　　　　　　　　　　　　 □希望する　□希望しない

14）出展皮革概要

代表商品の革片のご提出をお願いいたします。

・革片3～10枚×1セット

（各革について、以下を記載し、革片を貼りご提出ください。革の枚数分、コピーして下さい。革片のサイズはB5としてください。但し、爬虫類・コートバン等の小さな革はできるだけ10×10センチ以上）

|  |  |
| --- | --- |
| 会社名 |  |
| ブランド名（あれば） |  |
| 発売年 |  |
| 出展皮革の① 種類② 用途③ 鞣しの方法④ 仕上げの方法(出来るだけ詳しくご記入ください。)  |  |
| 最終仕上げをした国(日本製の皮革のみ出展可) |  |
| コンセプト（ファッション的狙い、商品特徴、対象顧客層等） |  |
| 海外市場に対するアピール点(どんな優位性を持っていると考えるか等) |  |
| 代表商品の輸出予定価格帯 | 　　　　　　　　　　　　　　　/ ﾄﾚｰﾄﾞﾀｰﾑ　　通貨　　金額　 　 　単位（例：動物等の種類　牛ヌメ革　　　　　　　FOB Japan　US$　　　3　　　　/sqm ﾄﾚｰﾄﾞﾀｰﾑ　　通貨　　金額　 　 単位　　） |
| 年間売上高 |  |
| 販売チャンネル | 革卸　　　％　　製品メーカー　　　％　　小売　　　％その他　　％ |

■■■　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　■■■